

无锡美丽健康产业发展有限公司招聘岗位简介表

序号	职位名称	招聘人数	岗位职责	学历要求	专业要求	工作年限要求	岗位补充条件	薪酬
1	常务副总经理	1	<ol style="list-style-type: none"> 1. 全面负责公司的招商、运营工作及规章制度的制订实施，对各项业务的洽谈、签约工作进行管理； 2. 负责制定园区年度招商计划并执行，完成任务目标； 3. 负责公司招商、运营团队的组建、培训及管理，制定并实施公司人才储备计划； 4. 完成对分管部门的工作布置、指导、检查监督、评价和考核管理工作； 5. 负责开展园区宣传活动，推进公司企业文化的建设工作； 6. 拓展招商资源渠道，搭建园区服务运营体系； 7. 完成上级领导交办的其它事项。 	研究生	化学工程类、生物工程类、医药化工类、药理学类、食品工程类、经济类、工商管理类	<ol style="list-style-type: none"> 1. 10年以上招商运营工作经历； 2. 5年以上中高层管理经验； 3. 具有美丽健康园区管理经验者优先并可放宽条件。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 45周岁以下； 2. 取得相应学位； 3. 具有美丽健康产业招商、基金管理、财务投资等多部门的管理工作经历，熟悉国内外美丽健康产业发展状况，有较强的市场敏锐度； 4. 具有较强的领导组织、语言表达、用人才能、整合资源及应急处理的能力，有大局意识，有较好的招商渠道资源和品牌资源； 5. 维护与区域行政职能部门和行业协会的联络合作，收集国内外行业机构资源，搭建合作平台、举办推介活动； 6. 收集、汇总各地区美丽健康发展趋势及产业政策，协助企业申报相关资质及政策，做好专业人才引进工作； 7. 有强烈的事业心和责任感，善于学习、勇于进取、处事果断、为人正直。 	面议
2	招商经理	4	<ol style="list-style-type: none"> 1. 负责招商项目引进，协助推进招商计划及有序开展各项工作； 2. 能够通过各种社会渠道捕捉信息和招商资源，有较好的客户拓展能力； 3. 参与分解、执行招商业绩目标，参与制定、修订及实施相应的招商运营计划和方案； 4. 对接各项招商业务的洽谈、签约工作，并进行管理、协调； 5. 负责对市场及产业调查分析，收集信息资料，递交市场及产业调查报告；负责收集、统计招商数据，并编制招商统计报表及分析报告； 6. 协助分管领导开展招商团队的建设、优化及培训； 7. 通过各种渠道捕捉信息，通过网站、微信公众号等渠道向政府、行业协会、企业、组织机构等推广宣传园区招商工作； 8. 完成上级领导交办的其它事项。 	本科及以上	化学工程类、生物工程类、医药化工类、药理学类、食品工程类、经济类、工商管理类	3年以上产业园区招商相关工作经历	<ol style="list-style-type: none"> 1. 40周岁以下； 2. 取得相应学位； 3. 熟悉产业园的运营模式，具有较强的客户关系管理能力； 4. 具有营运项目招商调整管控经验； 5. 具有较强的语言表达能力和写作能力，熟练掌握一门外语者优先； 6. 了解掌握园区定位招商产业的行业知识及政策法规等； 7. “双一流”建设高校或2025年QS世界大学排名前200名高校毕业生者优先。 	15-18万元